

**FORMATO
EUROPEO PER IL
CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI



Nome
Indirizzo

GIORGIO ASCHIERI

PIAZZA CITTADELLA 13, 37122 VERONA – ITALIA (STUDIO PROFESSIONALE)

Telefono
Fax

045/596888

045/596236

E-mail e PEC

giorgio@studiorighini.it; giorgio.aschieri@cnfpec.it

Nazionalità

Italiana

Data di nascita

29/07/1968

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro

1995-oggi: iscritto presso l'Ordine degli Avvocati di Verona
Socio dello Studio Righini ed Associati di Verona

- Tipo di azienda o settore

Studio Associato di Commercialisti e Avvocati, lo Studio Righini opera da 50 anni come Studio di Dottori Commercialisti, Revisori Legali e Avvocati. Lo Studio è suddiviso in Dipartimenti interdisciplinari che si occupano di:

- Company Law e Operazioni straordinarie
- Ristrutturazioni e Assistenza nelle Crisi d'Impresa
- Consulenza Tributaria Corporate
- Difesa Tributaria
- Compliance amministrativa societaria
- Consulenza Legale e Contrattuale
- Internazionalizzazione d'Impresa
- Enti Locali e Società Partecipate
- Patrimoni e Wealth Advisory

All'intero dello Studio sono Responsabile del Dipartimento Ristrutturazioni e Assistenza nella crisi d'Impresa.

Sono curatore o già curatore fallimentare su incarico del Tribunale Fallimentare di Verona – legale di fallimenti – liquidatore giudiziale ovvero commissario di concordati preventivi - advisor di società debentrici in proposte di concordato preventivo – advisor di società per operazioni di Merger & Acquisition, contratti parasociali, joint ventures ed altri contratti aziendali – già componente di consigli di amministrazione di società di capitali

Per maggiori informazioni vedasi allegato elenco analitico in fondo al CV degli incarichi ricevuti

- Tipo di impiego Maggiori informazioni sul sito www.studiorighini.it

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a) Iscrizione Albo professionale avvocati dal 20/11/1995 e dei Cassazionisti dal 2008
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione 1987-1992 Facoltà di Giurisprudenza Università di Bologna
Laurea magistrale in Giurisprudenza conseguita nell'anno 1992
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio diritto commerciale e della crisi di impresa – esecuzioni immobiliari
membro del Consiglio Direttivo dell'Associazione Concorsualisti (www.associazioneconcorsualisti.it)
- Qualifica conseguita Assistenza ad intermediari finanziari abilitati per gestione di crediti in procedure esecutive immobiliari ovvero fallimentari, ovvero gestione di immobili acquistati da tali procedure

Pubblicazioni Coautore della pubblicazione “Rent to buy e fallimento” edita su *Il Fallimento*, n.4/2015, pag.396
Coautore della pubblicazione “Rent to buy e fallimento – Note a margine di un provvedimento del Tribunale di Verona” edita su <http://borsaefinanza.ilcaso.it/articoli/Civile/787>
Coautore della pubblicazione “Vendita di immobile in sede fallimentare e norme del codice di procedura civile applicabili. Esame di un provvedimento del Tribunale di Verona”, edita su http://www.ilcaso.it/articoli/cr.php?id_cont=930.php
Autore della pubblicazione: “Sulla formulazione delle classi nella proposta concordataria: creditore litigioso e creditore postergato” edita su https://news.ilcaso.it/news/1822/15-10-16/Sulla_formulazione_delle_classi_nella_proposta_concordataria-creditore_litigioso_e_creditor_postergato_-_Giorgio_Aschieri
Tutte le altre pubblicazioni sono consultabili alla pagina del sito www.studiorighini.it alla sezione Professionisti/Giorgio Aschieri/PUBBLICAZIONI GIORGIO ASCHIERI
<https://www.studiorighini.it/eu-it/tag-pubblicazioni-giorgio-aschieri.aspx>

Eventi Ho partecipato in qualità di relatore ai seguenti eventi consultabili cliccando al link sul titolo

Lettura ragionata - Il Codice della crisi d'Impresa (D.L.vo 19 gennaio 2019, n. 14)

<https://www.studiorighini.it/eu-it/lettura-raionata-il-codice-della-crisi-dimpresa-dlvo-19-gennaio-2019-n-14.aspx>

Decreto correttivo del Codice della crisi d'impresa e dell'insolvenza e altre novità in materia concorsuale

<https://www.studiorighini.it/eu-it/decreto-correttivo-del-codice-della-crisi-dimpresa-e-dellinsolvenza-e-altre-novit%C3%A0-in-materia-concorsuale.aspx>

L'esperto negoziatore, un'opportunità per le imprese in crisi:
<https://www.studiorighini.it/eu-it/lesperto-negoziatore-unopportunit%C3%A0-per-le-imprese-in-crisi.aspx>

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

ALTRE LINGUE

PRIMA LINGUA **ITALIANA**

INGLESE: ECCELLENTE – BUONO – BUONO

SPAGNOLO: ECCELLENTE – ECCELLENTE – ECCELLENTE

FRANCESE: BUONO – BUONO – BUONO

PORTOGHESE: BUONO – ELEMENTARE – ELEMENTARE

RUSSO: ELEMENTARE – ELEMENTARE – ELEMENTARE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

La mia professione mi porta naturalmente a relazionarmi con clienti, colleghi, giudici, soci dello studio. ho molta attitudine per l'esposizione chiara e sintetica, necessitata dalle tempistiche ristrette della discussione in udienza o nella relazione con clienti ovvero Giudici Delegati. Lavoro normalmente in team con altre persone e con altri tipi di professionalità (principalmente commercialisti, soci del mio studio) e ciò mi ha indotto a fornire, quando serve, spiegazioni non eccessivamente tecniche dei concetti giuridici al fine di consentire una piena interazione nel lavoro di squadra.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Sono partner di uno studio di dimensioni medio grandi, rapportate alla realtà veronese (abbiamo una sede anche a Milano) e ciò comporta la necessità di gestire e coordinare le risorse del mio dipartimento, nonché in generale quelle dello studio, lavorando tra l'altro in settori interdisciplinari (qual è il restructuring) in cui la gestione di professionalità diverse è componente indispensabile. L'organizzazione multidisciplinare dello studio mi consente infatti di disporre delle professionalità (principalmente contabile ed aziendalistica) necessarie per occuparmi con adeguata competenza delle negoziazioni per il risanamento aziendale, potendo compiere in team le prodromiche analisi necessarie per la comprensione

delle dinamiche aziendali e delle cause della crisi.

CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE
*Con computer, attrezzature
specifiche, macchinari, ecc.*

Adeguate utilizzo degli strumenti informatici necessari per la professione (Word, Excel, Outlook, nonché vari programmi gestionali per 'esercizio dell'attività professionale specifica)

PATENTE O PATENTI

A-B

ELENCO ESPERIENZE ATTINENTI ALLA MEDIAZIONE NELLA CRISI DI IMPRESA (linee di indirizzo del Ministero della Giustizia 29.12.2021)

a) Advisor legale della proponente di concordati preventivi

1. **CISI S.p.A.** (concordato preventivo misto omologato) 02/2011 C.P. del Tribunale di Verona

Al riguardo, per rilevare la natura mista della proposta concordataria, vedasi pagina 27 della proposta allegata, che riguarda le partecipazioni sociali detenute dalla proponente. Tali partecipazioni sono state cedute con procedura competitiva in sede di esecuzione del concordato omologato. Il concordato è stato omologato ed eseguito con successo.

2. **Everlux s.r.l.** (concordato preventivo in continuità diretta, ammesso al voto) 08/2017 C.P. del Tribunale di Padova

Allego la proposta concordataria, relativa ad un concordato per continuità diretta. La proponente è stata ammessa alla procedura di concordato e la proposta ha ricevuto parere favorevole del commissario giudiziale, ma non ha raggiunto la maggioranza dei voti necessari per l'approvazione.

b) advisor in accordo di risanamento ex art.67 L.F.

Codice Ateco 28.21.21

Nel corso dell'anno 2009 lo scrivente ha assistito assieme ad altri advisors la società Ferroli SpA, con sede in San Bonifacio (VR) C.F. 02096470238, per la negoziazione con il ceto bancario di un complesso accordo di risanamento assistito da attestazione ex art.67 L.F.

Lo scrivente si è occupato (unitamente allo studio Latham & Watkins) della negoziazione dell'accordo di risanamento asseverato, che prevedeva tra le altre pattuizioni l'erogazione di finanza ipotecaria alla società immobiliare (Immobiliare Villanova SpA) di proprietà della famiglia Ferroli, società che a sua volta avrebbe effettuato in Ferroli SpA un aumento di capitale a pagamento di circa 40 milioni di Euro. L'accordo prevedeva in primo luogo la definizione e l'operatività delle linee autoliquidanti, il consolidamento del debito in eccesso ed il suo rimborso secondo le scadenze del piano, la fissazione dei tassi di interesse applicati per tutto l'orizzonte del piano di risanamento contrattualizzato (salvo uno step-up margin laddove la società avesse sovraperformato), la definizione di vari covenants finanziari a presidio del tempestivo rimborso, nonché infine altre pattuizioni di carattere parasociale tra cui l'obbligo di nominare in Ferroli SpA un nuovo amministratore delegato e di effettuare la fusione inversa tra Ferroli ed Immobiliare Villanova. Il fatturato consolidato di Ferroli SpA nell'anno 2008 (ultimo bilancio disponibile ante ristrutturazione) era di circa 615 milioni di Euro.

L'incarico ha comportato tra l'altro l'esame del piano industriale redatto da Ferroli SpA ed il conseguente sviluppo finanziario (realizzato da Mediobanca, advisor finanziario di Ferroli), nonché della relazione dell'asseveratore.

L'accordo di risanamento, sottoscritto da Ferroli SpA e dal ceto bancario, è stato debitamente attestato ex art.67 L.F. e la vertenza si è conclusa pertanto in modo positivo.

Maggiori notizie sul sito <https://www.larena.it/argomenti/economia/ferroli-riello-non-tramonta-il-progetto-di-un-polo-veronese-1.2729571>

c) advisor in accordo di ristrutturazione ex art.182-bis L.F. (patto parasociale attinente ad aumento di capitale finalizzato alla ristrutturazione)

Codice Ateco 28.21.21

Nel corso dell'anno 2015 lo scrivente è stato advisor della famiglia Ferroli nell'ambito della complessa negoziazione con i fondi Oxy Capital ed Attestor Capital, finalizzata alla

negoziiazione di un accordo di investimento e patto parasociale propedeutico all'ingresso di tale fondo, mediante aumento di capitale allo stesso riservato, nella compagine sociale di Ferroli SpA. A seguito della positiva conclusione di tale accordo, che ha portato alla concessione di finanza prededucibile ex art.182-quinquies L.F. per l'importo di circa 35 milioni di Euro da parte dei suddetti fondi, Ferroli SpA ha stipulato un accordo di ristrutturazione ex art.182-bis L.F. con il ceto bancario: il bilancio consolidato di Ferroli SpA antecedente alla conclusione di tale ultimo accordo evidenziava un fatturato di gruppo di circa 400 milioni di Euro.

Il predetto accordo di investimento e patto parasociale, nel quale lo scrivente come detto ha ricoperto il ruolo di advisor, formava parte integrante dell'accordo di ristrutturazione, costituendone uno dei principali allegati.

Per maggiori informazioni sull'operazione, vedasi per tutti il seguente link: <https://www.aziendabanca.it/notizie/legal/ferroli-sigla-la-ristrutturazione-in-partnership-con-il-sistema-bancario> .

L'operazione era caratterizzata da particolare complessità tecnica e di gestione negoziale (la famiglia Ferroli è stata "diluata" nella partecipazione societaria dal 90% al 36%): l'accordo di investimento suddetto è pubblicamente consultabile presso il Registro delle Imprese, quale allegato dell'accordo di ristrutturazione ex art.182-bis c.p.c. depositato da Ferroli SpA.

Ne allego una copia, ai fini della valutazione del requisito delle esperienze pregresse in materia di ristrutturazione.

ELENCO INCARICHI RICEVUTI NON DIRETTAMENTE ATTINENTI ALLA MEDIAZIONE NELLA CRISI DI IMPRESA MA UTILI PER LA VALUTAZIONE DEL PROFILO DEL CANDIDATO

a) Curatele fallimentari (Tribunale di Verona):

1. Fallimento Salamone Salvatore (6919/1994 R.F.)
2. Fallimento Bautex Srl (7216/1995 R.F.)
3. Fallimento Securafin SpA (7388/1996 R.F.)
4. Fallimento Legatoria Aurora Srl (8009/2000 R.F.)
5. Fallimento Fragri s.a.s. di Massimiliano Piazzolla & c. (8264/2002 R.F.)
6. Fallimento Tecnoflu srl (8370/2003 R.F.)
7. Fallimento Rau sas di Colombo Giuseppina (8379/2003 R.F.)
8. Fallimento Gizeta Associati srl (8471/2003 R.F.)
9. Fallimento Cooperativa Floris srl (8479/2004 R.F.)
10. Fallimento Gaia Libri e Cose srl (8435/2004 R.F.)
11. Fallimento Volumec di Bragantini Ezio & c. (8530/2004 R.F.)
12. Fallimento Nortech Italia srl (8645/2005 R.F.)
13. Fallimento Moretti srl (8694/2005 R.F.)
14. Fallimento MG Abbigliamento srl (8792/2006 R.F.)
15. Fallimento Idifin srl (8795/2006 R.F.)
16. Fallimento Sar International srl (8869/2007 R.F.)
17. Fallimento Futuritalia Trasporti di Nicolosi Concetta (8898/2007 R.F.)
18. Fallimento Pizzeria Ristorante El Canton de Verona (8915/2007 R.F.)
19. Fallimento Mobil Sedia snc (7/2008 R.F.)
20. Fallimento Coeli Srl (38/2008 R.F.)
21. Fallimento Settimo Confezioni di Ridolfi Massimo (8952/2008 R.F.)
22. Fallimento Costruzioni Ferrari Srl (1/2010 R.F.)
23. Fallimento Brunetti Carmela (185/2012 R.F.)
24. Fallimento Edilgroup srl (55/2013 R.F.)
25. Fallimento Nova Grafica SpA (95/2014 R.F.)
26. Fallimento Gestione Servizi Integrati Vigasio srl (72/2017 R.F.)
27. Fallimento Immobiliare Me.Ta srl (73/2017 R.F.)
28. Fallimento Farmacia Cherubine della dott.ssa Giovanna Taddei (16/2018 R.F.)
29. Fallimento Tenuta Montefalcone srl in liquidazione (131/2018 R.F.)

30. Fallimento Mobilificio G.S. di Grazia Renzo & c. snc (19/2019 R.F.)
31. Fallimento Rebonato Antonio S.r.l. (162/2019 R.F.)
32. Fallimento Aurora S.r.l. in liquidazione (165/2019 R.F.)
33. Fallimento Giocatoli Lucchi s.a.s. di Lucchi Fiorella & C. (30/2020 R.F.)
34. Fallimento New Future Group s.r.l. (46/2020 R.F.)
35. Fallimento Verotransport srl in liquidazione (173/2021 R.F.)

b) *Liquidatore giudiziale di concordati preventivi (Tribunale di Verona)*

36. Concordato Preventivo Alpopelli srl in liquidazione (16/2008 C.P.)
37. Concordato Preventivo Verona Lastre srl in liquidazione (27/2012 C.P.)

c) *Commissario di concordati preventivi (fase prenotativa - Tribunale di Verona)*

38. Concordato Preventivo Farinazzo e Guerra snc (5/2017 C.P.)

Nota: i suddetti incarichi vengono segnalati non per la attinenza con il possibile incarico di esperto nella gestione della crisi di impresa, ma anche per dimostrare il fatto che il Tribunale Fallimentare di Verona, nel corso di oltre un ventennio di attività professionale, ha sempre riposto fiducia nell'operato del sottoscritto, pur essendosi succeduti nel tempo molti diversi Presidenti di Sezione Fallimentare e Giudici Delegati.

d) *Avvocato del fallimento*

Lo scrivente è stato nominato legale (tra gli altri) dei seguenti fallimenti, tutti dichiarati dal Tribunale di Verona - Sezione Fallimentare (talvolta sono stati affidati allo scrivente più incarichi relativi ad una singola procedura):

39. Fall. La Generale srl
40. Fall. Multari Domenico
41. Fall. La Fornareta SpA
42. Fall. Sciangallo srl
43. Fall. Soparfi Holding SpA
44. Fall. Bongiorno srl
45. Fall. Di Gasparro Laura
46. Fall. Printex srl
47. Fall. Rossitex srl
48. Fall. Alla Scala del Brà snc
49. Fall. Italian Faschion srl
50. Fall Cortelazzi Group srl
51. Fall. Eurasia Marmi srl
52. Fall. Califano Salvatore;
53. Fall. Costruzioni Edili Fasol snc;
54. Fall. G.S. srl in liquidazione;
55. Fall. Parise Editore Stampatore srl;
56. Fall. Montejo Immobiliare srl;
57. Fall. Alwa s.r.l.
58. Fall. Mincolo s.r.l.
59. Fall. Ma.gi.fra. srl
60. Fall. Effebe srl
61. Fall. Victor Advanced Technologies s.r.l.
62. Fall. Stizzoli sas di Stizzoli Attilio & c.
63. Tiberghien Spa in A.S. (procedura "Prodi – Bis")

e) assistenza in operazioni di Merger and Acquisition

Lo scrivente ha negoziato e concluso, quale advisor legale, molteplici accordi preliminari e definitivi di acquisizione o vendita di partecipazioni sociali ovvero di aziende o rami di

azienda. Questo tipo di attività, oltre a richiedere le necessarie competenze tecniche di carattere legale per la stipula degli accordi contrattuali nonché quelle aziendalistiche ovvero contabili (ad esempio per la redazione delle relative clausole per la fissazione del prezzo sulla base di “multipli” ovvero per le garanzie contrattuali), ha consentito allo scrivente di sviluppare adeguate capacità negoziali per la positiva conclusione degli accordi in questione, che talvolta hanno tra l’altro previsto la permanenza dei venditori quali soci di minoranza (e con parziale permanenza nei consigli di amministrazione o comunque del diritto di designare membri nell’organo amministrativo e/o di controllo) e quindi la necessità di negoziare i relativi assetti.

f) cariche ricoperte quale componente di consigli di amministrazione di società di capitali

Lo scrivente ha infine ricoperto la carica di presidente del Consiglio di Amministrazione (senza deleghe) di tre società veicolo ed una subholding, aventi ad oggetto la realizzazione di impianti fotovoltaici in regime di “grid parity” (ossia senza incentivi pubblici), nel periodo ricompreso tra dicembre 2018 e febbraio 2020 circa. L’investimento realizzato, per la costruzione dei campi fotovoltaici, è stato di circa 16 milioni di Euro.

Le società in questione sono le seguenti:

Green Seven srl (subholding) C.F. 04548840232

Gesi 5 srl (SPV) C.F. 05834220823

Gesi 6 srl (SPV) C.F. 05834230822

Gesi 8 srl (SPV) C.F. 05834250820

Le società sono state gestite, in molti casi, in maniera collegiale dal consiglio di amministrazione (pur essendovi un amministratore delegato con poteri abbastanza ampi) e quindi lo scrivente ha maturato esperienza diretta delle dinamiche relazionali ed operative sottostanti formazione della volontà negoziale dell’organo amministrativo. Ciò sia in relazione alla discussione delle delibere consiliari, sia per tutte le attività propedeutiche conseguenti al dovere di “agire informato” e quindi l’esame tutte le relazioni tecniche, i report di due diligence ed ogni altra informazione che consentisse di valutare la convenienza ed opportunità di concludere tutti gli accordi finalizzati alla realizzazione e gestione dei campi fotovoltaici, nonché alla cessione agli operatori di rete dell’energia elettrica prodotta.

Titolo preferenziale: esperienza formativa in tecniche di facilitazione e mediazione

Lo scrivente ha frequentato la 22° edizione del corso online MasterFace di 1° livello “Metodi per facilitare” (50 ore), tenuto dalla Scuola Facilitatori presieduta dal dott. Giuseppe De Sario, consulente in facilitazione, ottenendo l’attestato in facilitazione esterna che si allega.

Per maggiori informazioni del corso che lo scrivente ha frequentato, vedasi il seguente link:

<https://www.scuolafacilitatori.it/master-face/metodi-per-facilitare-1-livello/>

* * * * *

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.lgs. 196 del 30 giugno 2003 e successive modificazioni.

Verona, 23/02/2022

avv. Giorgio Aschieri